

ПРОГРАММА «СЕТЕВЫЕ ПРОДАЖИ»

Кто участвует: Широкий круг Агентов по индивидуальной договоренности.

Целевая аудитория: Агенты **первого и второго уровня**, привлекаемые **банком и действующими агентами**.

Обязательно требует согласования с руководством Банка.

Не размещается публично на сайте.

Сумма вознаграждения:

ЕДИНОРАЗОВОЕ вознаграждения Агента за привлечение Клиента в Банк.

| Услуга, которой воспользуется Клиент | Условия выплаты вознаграждения Агенту (при одновременном выполнении всех условий) | Вознаграждение за Клиента | Срок начисления вознаграждения Агенту |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|
| Счет юридического лица | Открытие счета в банке (за одного Клиента выплачивается одно вознаграждение, вне зависимости от количества открытых ему счетов) | 5 000 рублей - Тарифный пакет Лидер, Профессионал, Эксперт, 1 000 рублей - Тарифный пакет Мастер, 500 рублей - Тарифный пакет Легкий старт. | По факту проведения Клиентом первых операций. |
| Для юридических лиц возможен выбор – замена денежного вознаграждения на бесплатные платежи проводимые банком при обслуживании на тарифном пакете: | | | |
| Легкий старт | | - 20 бесплатных платежей | |
| Мастер | | - 50 бесплатных платежей | |
| Лидер, Профессионал, Эксперт | | - 100 бесплатных платежей | |
| Депозит юридического лица | Депозит от 300 000 рублей от 6 месяцев | 3 000 рублей | Через 1 месяц с даты открытия депозита |
| Банковская карта Visa и MasterCard в (кроме выпущенных в рамках зарплатных проектов) | Банковская карта Classic/ Gold, Black Edition, оплата по карте от 10 000 рублей | 200/ 300 рублей | Через 3 месяца с даты выдачи карты |
| Заключение зарплатного договора на выпуск 5 и более карт Visa и MasterCard | Перечисление заработной платы не менее 30 000 рублей на каждую выданную карту (Classic/ Gold, Black Edition) в течение первых 3 месяцев. | 200/ 300 рублей за карту | Через 3 месяца с даты выдачи всех карт |
| Корпоративная банковская карта | Оплата по карте от 10 000 рублей | 300 рублей за карту | Через 3 месяца с даты выдачи карты |
| Договор эквайринга (установка терминалов) | Оборот от 300 000 рублей за первых 3 месяца. | 1 000 рублей за договор. | Через 3 месяца после первой операции по эквайрингу |
| Договор интернет эквайринга (установка платежной системы на | Оборот от 300 000 рублей за первых 3 месяца. | 5 000 рублей за договор. | Через 3 месяца после проведения |

сайт клиента)

первой операции
по интернет
эквайрингу

ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ вознаграждение

Привлечение юридических лиц и частных предпринимателей:

| | 1-й год | 2-й год | 3-й год | после 3-х лет |
|----------------------------------------------------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| За средний остаток на расчетном счете клиента в рублях | 1,00% годовых | 0,75% годовых | 0,50% годовых | 0,00% годовых |
| От комиссий банка за обслуживание внешнеэкономической деятельности клиента | 5,00% | 2,50% | 1,00% | 0,00% |
| От комиссий банка по расчетно-кассовому обслуживанию клиента | 3,00% | 1,50% | 0,60% | 0,00% |

За привлечение новых агентов в рамках развития агентской программы

| | 1-й год | 2-й год | 3-й год | после 3-х лет |
|------------------------------------------------------------|---------|---------|---------|---------------|
| Премияльный процент от вознаграждения привлекаемого агента | 10,00% | 5,00% | 2,00% | 0,00% |

